

Spis treści

Wstęp	7
1. Samorząd terytorialny w Polsce	9
1.1. Reaktywacja samorządu terytorialnego w Polsce	10
1.2. Podsektor samorządowy w sektorze finansów publicznych	14
1.3. Formy organizacyjno-prawne podsektora samorządowego	17
2. Zasady finansowania samorządu terytorialnego	25
2.1. EKSL i polskie regulacje prawne	25
2.2. Klasyfikacja dochodów jednostek samorządu terytorialnego	29
2.2.1. Podział konstytucyjny	29
2.2.2. Podział na dochody bieżące i majątkowe	32
2.2.3. Podział według klasyfikacji budżetowej	33
3. Ewolucja dochodów samorządowych	35
3.1. Dochody gmin do roku 1998	35
3.2. Dochody jednostek samorządu terytorialnego w latach 1999–2003	39
4. Dochody własne	45
4.1. Podatki samorządowe	46
4.2. Opłaty	59
4.3. Udziały w podatkach dochodowych	66
4.4. Pozostałe dochody własne	68
5. Subwencja ogólna	71
5.1. Część wyrównawcza	73
5.2. Część równoważąca i regionalna	75
5.3. Część oświatowa	78
6. Dotacje	81
6.1. Dotacje z budżetu państwa	82
6.2. Pozostałe dotacje	83
7. Pojęcie potencjału dochodowego	85
7.1. Przegląd publikacji zagranicznych	85
7.2. Przegląd publikacji polskich	89
7.2.1. Literatura przedmiotu	89
7.2.2. Opracowania Głównego Urzędu Statystycznego	91

8. Różne wymiary potencjału dochodowego w Polsce	95
8.1. Potencjał dochodowy jako miara samodzielności dochodowej	95
8.2. Potencjał dochodowy jako element mechanizmów wyrównawczych	98
8.3. Potencjał dochodowy jako czynnik rozwojowy	100
9. Analiza potencjału dochodowego JST w latach 2010–2018	103
9.1. Potencjał dochodowy JST – ujęcie zagregowane	104
9.2. Potencjał dochodowy gmin	114
9.2.1. Potencjał dochodowy miast na prawach powiatu	118
9.2.2. Potencjał dochodowy gmin miejskich	122
9.2.3. Potencjał dochodowy gmin miejsko-wiejskich	125
9.2.4. Potencjał dochodowy gmin wiejskich	129
9.3. Potencjał dochodowy powiatów	133
9.4. Potencjał dochodowy województw	137
Zakończenie	141
Bibliografia	145
Spis tabel, wykresów i schematów	153