

# Spis treści

Wykaz skrótów .....	XI
Bibliografia .....	XV
Wprowadzenie .....	XXVII
Wstęp .....	XXXI
<b>Część I. Polityka handlowa .....</b>	<b>1</b>
Rozdział I. Istota handlu międzynarodowego .....	1
Rozdział II. Wolny handel ( <i>free trade</i> ), handel zgodny z zasadami wolnorynkowymi ( <i>fair trade</i> ), protekcjonizm ( <i>protectionism</i> ) .....	3
Rozdział III. Globalizacja i regionalizacja handlu światowego .....	7
§ 1. Nowy „porządek światowy” czy „nowy układ globalny”? .....	8
§ 2. Globalizacja czy amerykańizacja .....	9
§ 3. Amerykańska jednostronna wizja świata ( <i>american unilateralism</i> ) .....	11
§ 4. Globalizacja, antyglobalizm, relatywizm kulturowy .....	17
§ 5. Globalizacja czy regionalizacja .....	19
§ 6. Glokalizacja ( <i>Glocalization</i> ) .....	23
Rozdział IV. U progu wojen handlowych XXI w. ....	25
§ 1. Handel globalny czy strategiczny? .....	25
§ 2. Najważniejsze założenie strategiczne: „Najpierw Ameryka” .....	27
§ 3. Pierwsze wyzwania oraz decyzje w zakresie polityki handlowej .....	29
I. Cła na importowane wyroby stalowe i produkty z aluminium .....	29
II. Strategiczne menewry czy chaotyczna prowokacja? .....	31
III. Stany Zjednoczone v. Chiny. Handlowe „gwiazdne wojny” wycelowane w jedną galaktykę .....	33
Pytania kontrolne .....	37
<b>Część II. Podstawowe mechanizmy kontroli handlu zagranicznego .....</b>	<b>39</b>
Rozdział I. Cła i taryfy celne .....	39
Rozdział II. Nie-celne bariery importowe. Kwoty lub limity importowe .....	43
Rozdział III. Umowy handlowe jako instrument regulacji handlu międzynarodowego .....	45
§ 1. Ustawodawstwo celne i umowy handlowe .....	45
I. Nieefektywność ustawodawstwa handlowego .....	45
II. Konflikty handlowe. Akt celny <i>Smoot-Hawleya</i> .....	46
III. Zmiana amerykańskiego stosunku do umów handlowych. Współczesne limitacje prerogatyw handlowych prezydenta Stanów Zjednoczonych .....	47
§ 2. Miejsce umów handlowych w strukturze prawa traktatowego .....	50
I. Pojęcie traktatu w Konwencji wiedeńskiej .....	50

II. Pojęcie traktatu w prawie amerykańskim. Amerykańskie umowy wykonawcze .....	51
III. Strony umowy. Umowy wielostronne, dwustronne i jednostronne .....	52
IV. Umowy między państwami i prywatnymi stronami .....	54
§ 3. Umowa handlowa jako źródło prawa międzynarodowego .....	55
I. Umowy prawotwórcze i umowy-kontrakty .....	55
II. Spór o kontraktowy lub prawotwórczy charakter GATT .....	56
§ 4. Umowy handlowe jako źródło wewnętrznego prawa państwa .....	57
I. Kontrowersje wokół procesu inkorporacji umowy do prawa państwowego .....	57
II. Umowy samow wykonawcze i wymagające inkorporacji w drodze akcji ustawodawczej .....	59
III. Spór o status samow wykonawczy GATT/WTO i RTA ( <i>Regional Trade Arrangements – Regionalnych Porozumień Handlowych</i> ) .....	60
Pytania kontrolne .....	62
<b>Część III. Struktury handlu światowego</b> .....	63
Rozdział I. Międzynarodowy Fundusz Walutowy i Bank Światowy .....	63
§ 1. Przesłanki wykształcenia się Systemu Bretton Woods .....	63
I. Plan <i>White'a</i> i Plan <i>Keynesa</i> .....	65
II. Konferencja w Bretton Woods .....	69
§ 2. Międzynarodowy Bank Odbudowy i Rozwoju (Bank Światowy) i Międzynarodowy Fundusz Walutowy .....	72
I. Cele i struktury organizacyjne .....	72
II. Członkostwo, fundusze i głosowanie w Banku Światowym i Międzynarodowym Funduszu Walutowym .....	74
1. Bank Światowy .....	74
2. Międzynarodowy Fundusz Walutowy .....	75
III. Polityka pożyczkowa .....	77
§ 3. Międzynarodowe Centrum do Rozwiązywania Sporów Inwestycyjnych .	82
I. Zasada wyczerpania środków lokalnych i problem narodowości korporacji .....	83
Rozdział II. Układ Ogólny w sprawie Taryf Celnych i Handlu (GATT) i Światowa Organizacja Handlu (WTO) .....	86
§ 1. Historia GATT i Międzynarodowej Organizacji Handlu (ITO) .....	86
§ 2. Podstawowe zasady GATT .....	89
§ 3. Konsekwencje nieprzestrzegania zasady „niedyskryminacji” i możliwość modyfikacji „koncesji” .....	93
§ 4. Negocjacje Rundy Urugwajskiej .....	95
§ 5. GATT i Nowy GATT .....	99
§ 6. Struktura i członkostwo Światowej Organizacji Handlu – WTO .....	100
§ 7. Proces decyzyjny w GATT i WTO .....	103
§ 8. Znaczenie prawa międzynarodowego w procesie stanowienia i stosowania reguł WTO .....	105
§ 9. Zasady rozwiązywania sporów handlowych. Uzgodnienie w sprawie zasad i procedur rozwiązywania sporów ( <i>Understanding on Rules and Procedures Governing the Settlement of Disputes</i> ) .....	107
§ 10. Układ ogólny w sprawie handlu usługami (GATS – <i>General Agreement on Trade in Services</i> ) .....	111

§ 11. Porozumienie w sprawie handlowych aspektów praw własności intelektualnej (TRIPS – <i>Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights</i> ) .....	112
§ 12. Umowa o zakupach rządowych ( <i>Agreement on Government Procurement</i> ) .....	115
§ 13. Porozumienie w sprawie środków sanitarnych i fitosanitarnych .....	116
§ 14. WTO na początku XXI w. ....	117
§ 15. Negocjacje Rundy Doha .....	119
§ 16. Przyszłość handlu globalnego. Rundy negocjacji handlowych czy polityka handlowych ułatwień ( <i>Trade Facilitation</i> ) .....	121
Pytania kontrolne .....	123
<b>Część IV. Struktury handlu regionalnego</b> .....	<b>125</b>
Rozdział I. Międzynarodowe bloki handlowe. Unie celne i strefy wolnego handlu	125
Rozdział II. Unia celna Wspólnoty Europejskiej .....	127
§ 1. Wspólnota i Unia Europejska .....	127
I. Wstępne etapy integracji .....	128
§ 2. Koncepcja „większej” Wspólnoty .....	129
§ 3. Koncepcja „głębiej zintegrowanej” Wspólnoty .....	133
§ 4. Traktaty z Maastricht i Amsterdamu. Wspólna polityka monetarna dojrzałej Wspólnoty .....	137
§ 5. Traktat nicejski, Traktat Konstytucyjny i Traktat lizboński .....	141
§ 6. Unia Europejska i GATT .....	147
§ 7. Unia celna czy federacja? Konstytucja i proces federalizacji Unii .....	150
Rozdział III. Północnoamerykańskie Porozumienie o Wolnym Handlu (NAFTA – <i>North American Free Trade Agreement</i> ) .....	153
§ 1. CUS-FTA. Amerykańsko-Kanadyjskie Porozumienie o Wolnym Handlu ( <i>Canada-US Free Trade Agreement</i> ) .....	153
§ 2. NAFTA – Północnoamerykańskie Porozumienie o Wolnym Handlu ( <i>North American Free Trade Agreement</i> ) .....	157
§ 3. Układ Wolnohandlowy Ameryki Centralnej (CAFTA – <i>Central American Free Trade Agreement</i> ) .....	163
Rozdział IV. Inne ważniejsze regionalne porozumienia handlowe .....	166
§ 1. Porozumienia o wolnym handlu w Ameryce Środkowej i Południowej ..	167
§ 2. Porozumienia o wolnym handlu wybrzeża Pacyfiku ( <i>Pacific Rim Arrangements</i> ) .....	169
I. Perspektywy amerykańsko-japońskiego układu handlowego .....	169
II. „Tygrysy azjatyckie” w roli alternatywnych partnerów handlowych ...	173
III. ASEAN i NAFTA-bis. Amerykańska penetracja rejonu Pacyfiku .....	175
IV. Chiński „smok” handlowy i jego manipulacje walutowe .....	177
§ 3. Środkowoeuropejskie Porozumienie o Wolnym Handlu – CEFTA .....	180
Rozdział V. Regionalne instytucje wspierające handel międzynarodowy .....	183
§ 1. Zamorska Prywatna Korporacja Inwestycyjna (OPIC – <i>Overseas Private Investment Corporation</i> ) .....	183
§ 2. Bank Export-Import Stanów Zjednoczonych (Eximbank – <i>The Export-Import Bank of the United States</i> ) .....	185
§ 3. Regionalne Banki Rozwoju ( <i>Regional Development Banks</i> ) .....	186
Pytania kontrolne .....	190

<b>Część V. Regulacja importu i eksportu</b> .....	191
Rozdział I. Klauzule ucieczki od skutków importu zgodnego z zasadami wolnej konkurencji .....	191
§ 1. Pozytywne i negatywne następstwa wolnej konkurencji .....	191
§ 2. Klauzule ucieczki i metody pozytywnego przystosowania do konkurencji .....	192
I. Klauzula ucieczki w rozumieniu GATT z 1947 r. ....	193
II. Reakcja konsumentów na stosowanie zabezpieczeń. Umowy samoograniczające .....	193
III. Wzrost roli zabezpieczeń w erze globalizacji .....	195
IV. Warunki niezbędne do udzielenia zabezpieczeń ( <i>safeguards</i> ) .....	196
§ 3. Zabezpieczenia w przepisach handlowych Stanów Zjednoczonych .....	201
§ 4. Zabezpieczenia w prawie Wspólnoty Europejskiej .....	204
§ 5. Przeszkody rynkowe ( <i>market disruptions</i> ) .....	207
§ 6. Zasada paralelizmu. Amerykańskie zabezpieczenia dla przemysłu stalowego .....	210
Rozdział II. Handel niezgodny z zasadami konkurencji ( <i>unfair trade</i> ). Praktyki dumpingowe .....	214
§ 1. Koncepcja dumpingu .....	214
I. Spory wokół definicji dumpingu .....	214
II. Istota dumpingu jako handlowej praktyki <i>unfair</i> .....	216
III. Dumping na rynku wewnętrznym .....	218
IV. Dumping w aspekcie porównawczym .....	218
1. Modelowe reakcje państw w stosunku do praktyk dumpingowych .....	218
§ 2. Przepisy antydumpingowe GATT .....	222
§ 3. Prawo antydumpingowe Unii Europejskiej .....	223
§ 4. Prawo antydumpingowe Stanów Zjednoczonych .....	228
§ 5. Prawo antydumpingowe Kanady i Australii w konfrontacji z systemem UE i USA .....	231
§ 6. Postępowanie antydumpingowe .....	234
I. Cena poniżej odpowiedniej wartości ( <i>less than fair price</i> ) .....	234
II. Cena eksportowa ( <i>export price</i> ) i „konstruktywna” cena eksportowa ( <i>constructive export price</i> ) .....	236
III. Czynniki korygujące różnice między „ceną eksportu” i „normalną wartością” towaru eksportowanego .....	236
IV. Szkoda materialna .....	240
V. Poparcie lokalnego przemysłu dla wniosku dumpingowego .....	240
VI. Okresowa rewizja cel antydumpingowych ( <i>sunset reviews</i> ) .....	243
§ 7. Główne motywy sporów antydumpingowych .....	244
I. Próby obejścia przepisów antydumpingowych .....	244
II. Amerykańska ustawa antydumpingowa z 1916 r. ....	246
§ 8. Poprawka <i>Byrda</i> ( <i>The Byrd Amendment</i> ) .....	248
§ 9. <i>Zeroing</i> .....	251
§ 10. <i>Chevron deference</i> i sądowa weryfikacja ( <i>judicial review</i> ) administracyjnych decyzji antydumpingowych. Spór o związek przyczynowy między dumpingiem i wyrządzoną przez niego szkodą .....	255
Rozdział III. Handel subsydiowany i cła ochronne ( <i>countervailing duties</i> ) .....	259
§ 1. Pojęcie subsydium ( <i>subsidy</i> ) .....	259
§ 2. Dumping i handel subsydiowany .....	260
§ 3. Specyficzność subsydium. Subsidia i pomoc państwa .....	262

§ 4. Kategorie subsydiów .....	262
I. Zabronione subsydia eksportowe .....	266
II. Subsytia w gospodarce krajów rozwijających się i państw będących w okresie rynkowej transformacji .....	267
§ 5. Regulacje handlu subsydiowanego w Stanach Zjednoczonych .....	268
§ 6. Subsytia w polityce gospodarczej krajów nierynkowych .....	271
§ 7. Regulacja handlu subsydiowanego przez Unię Europejską .....	275
§ 8. Główne spory dotyczące handlu subsydiowanego .....	277
I. Subsytia Stanów Zjednoczonych dla zagranicznych korporacji eksportowych ( <i>Foreign Sales Corporations</i> ) .....	277
II. Subsytia dla prywatyzowanych korporacji – Sprawa Brytyjskiej Korporacji Stalowej w Apelacji w WTO .....	279
III. Subsytia dla przemysłu tekstylnego. Brazylia przeciw Stanom Zjednoczonym w WTO .....	281
IV. „Korzyść” jako podstawowy element subsydium. Istota sporu między Boeingiem i Airbusem .....	283
V. <i>Tu quoque</i> : chińskie i amerykańskie problemy z równoległym stosowaniem cel wyrównawczych i antydumpingowych .....	288
Rozdział IV. Kontrola eksportu .....	292
§ 1. COCOM i jego polityka eksportowa .....	294
§ 2. Układ z Wassenaar .....	296
§ 3. Racjonalizm i realizm w polityce eksportowej .....	297
§ 4. Lekcja z historii. Ograniczenia eksportowe w handlu z krajami bloku socjalistycznego .....	298
§ 5. Eksterytorialność przepisów eksportowych .....	300
§ 6. Ożywienie handlowe między Zachodem i krajami socjalistycznymi w końcu XX w. ....	302
§ 7. Polityka eksportowa Stanów Zjednoczonych .....	303
I. Ograniczenia eksportowe amerykańskiego <i>Export Administration Act</i> (EAA) .....	305
II. Amerykańska regulacja wykroczeń eksportowych .....	307
§ 8. Regulacje eksportowe Unii Europejskiej .....	310
Rozdział V. Środki odwetowe za nieprzestrzeganie reguł handlowych .....	315
§ 1. Procedura amerykańskiej „Sekcji 301” i tzw. Klauzula „Super” i „Special 301” .....	316
§ 2. Odwetowe regulacje handlowe Wspólnoty Europejskiej .....	319
§ 3. Europejsko-amerykańska wojna na słowa. Akt <i>Helmsa–Burtona</i> i rozporządzenie Rady (WE) Nr 2271/96 .....	321
§ 4. Zmasowany atak na amerykańską Klauzulę 301 .....	323
§ 5. Wojna bananowa i wojna o wołowinę. Procedura karuzeli celnej .....	326
Pytania kontrolne .....	330
Wykaz źródeł .....	333
Indeks rzeczowy .....	335