

Spis treści

Wstęp	11
Rozdział 1. Wokół nowego modelu funkcjonowania Światowej Organizacji Handlu ..	15
1.1. Wprowadzenie	15
1.2. W kierunku zmian funkcjonowania Światowej Organizacji Handlu	17
1.3. Ograniczanie neoprotekcjonizmu rolnego Unii Europejskiej	19
1.4. Zmiany systemu płatności bezpośrednich Wspólnej Polityki Rolnej UE a zobowiązania wobec Światowej Organizacji Handlu	24
1.5. Bezpieczeństwo żywnościowe, doskonalenie łańcucha dostaw żywności, wzrost znaczenia porozumień bilateralnych i wzmocnienie rozwiązań normatywnych ...	26
1.6. Zwiększanie integralności i przejrzystości instrumentów pochodnych na rynkach towarowych	28
1.7. Zakończenie	30
Rozdział 2. Tendencje do wzrostu protekcjonizmu regulacyjnego w handlu międzynarodowym	33
2.1. Wprowadzenie	33
2.2. Protekcjonizm regulacyjny w handlu międzynarodowym	34
2.3. Współpraca w dziedzinie normalizacji	40
2.4. Porozumienie Światowej Organizacji Handlu w sprawie technicznych barier handlowych oraz Porozumienie Sanitarne i Fitosanitarne	41
2.5. Ochrona środowiska naturalnego w regulacjach Światowej Organizacji Handlu	42
2.6. Nowe podejście do harmonizacji przepisów technicznych oraz do systemu oceny zgodności w Unii Europejskiej	45
2.7. Potrzeba gruntownej przebudowy funkcjonowania Światowej Organizacji Handlu i międzynarodowej wymiany handlowej	49
2.8. Nowa rola Grupy G-20	51
2.9. Zakończenie	56

Rozdział 3. Konkurencyjność Unii Europejskiej w XXI w.	57
3.1. Wprowadzenie	57
3.2. Unia Europejska wobec USA i Japonii	58
3.3. Innowacje i zatrudnienie w Unii Europejskiej	60
3.4. Wspólna Polityka Rolna a konkurencyjność Unii Europejskiej	62
3.5. Wzrost roli usług w Unii Europejskiej	64
3.6. Unia Europejska wobec konkurencyjności Brazylii, Rosji, Indii i Chin	66
3.7. Funkcjonowanie Unii Europejskiej w ramach reguł Światowej Organizacji Handlu w XXI w.	73
3.8. Zakończenie	74
Rozdział 4. Unia Europejska a bezpieczeństwo ekonomiczne	77
4.1. Wprowadzenie	77
4.2. Wokół przeciwdziałania niestabilności cen surowców	77
4.3. Inicjatywy Unii Europejskiej na rzecz bezpieczeństwa surowcowego	81
4.4. Zakończenie	86
Rozdział 5. Interakcje i współpraca w systemie innowacyjnym	89
5.1. Wprowadzenie	89
5.2. System innowacyjny a proces innowacyjny	90
5.3. System innowacyjny na poziomie regionu	92
5.4. Alianse technologiczne, komplementarne i addytywne oraz konsorcja badawczo-rozwojowe	93
5.5. Consulting i wiedzochłonne usługi biznesowe	95
5.6. System innowacyjny a wzrost konkurencyjności państwa	96
5.7. Charakter procesu innowacyjnego a konkurencyjność przedsiębiorstw	105
5.8. Zakończenie	111
Rozdział 6. Usługi we współczesnym rozwoju gospodarczym	113
6.1. Wprowadzenie	113
6.2. Sektor usług w gospodarce	114
6.3. Między liberalizacją i protekcjonizmem przepływów usługowych	126
6.4. Zakończenie	135

Rozdział 7. Delokalizacja (offshoring) usług	137
7.1. Wprowadzenie	137
7.2. Ogólna charakterystyka delokalizacji usług	137
7.3. Formy wydziałania funkcji biznesowych firm za granicę	142
7.4. Motywy, korzyści i ograniczenia przenoszenia usług za granicę	144
7.5. Kierunki przenoszenia funkcji biznesowych za granicę	148
7.6. Kontrowersje wokół offshoringu	153
7.7. Zakończenie	156
Rozdział 8. Spójność ekonomiczna i społeczna Unii Europejskiej	159
8.1. Wprowadzenie	159
8.2. Spójność ekonomiczna i społeczna Unii Europejskiej w nowych uwarunkowaniach rozwojowych	160
8.3. Czynniki wzrostu konkurencyjności Unii Europejskiej	161
8.4. Nowy program reform gospodarczych	168
8.5. Zakończenie	169
Rozdział 9. Osłabienie Unii Europejskiej, USA i Japonii w warunkach recesji oraz światowe skutki kryzysu i prognozy rozwoju gospodarczego	171
9.1. Wprowadzenie	171
9.2. Unia Europejska w obliczu recesji gospodarczej	172
9.3. Stany Zjednoczone Ameryki w obliczu recesji gospodarczej	177
9.4. Stany Zjednoczone w warunkach pandemii COVID-19	183
9.5. Japonia wobec recesji gospodarczej	188
9.6. Światowe skutki kryzysu i prognozy rozwoju gospodarczego	190
9.7. Dylematy rozwojowe Unii Europejskiej	197
9.8. Budżet Unii Europejskiej na lata 2014–2020	203
9.9. Nowa perspektywa finansowa Unii Europejskiej na lata 2021–2027 w świetle wieloletnich ram finansowych i instrumentu odbudowy (<i>Next Generation</i>) ..	205
9.10. Zakończenie	210
Rozdział 10. Unia Europejska w nowej epoce merkantylizmu i regionalizmu ekonomicznego	213
10.1. Wprowadzenie	213
10.2. Unia Europejska wobec celów i zadań ekonomicznych Rosji	214
10.3. Unia Europejska a wzrastająca potęga Chin we współczesnym świecie	217

10.4. Wokół strefy euro w kontekście neomerkantylizmu	219
10.5. Zakończenie	225
Rozdział 11. Unia Europejska a interesy narodowe Federacji Rosyjskiej	227
11.1. Wprowadzenie	227
11.2. Relacje Unii Europejskiej z Rosją – ujęcie ogólne	227
11.3. Zarys stosunków ekonomicznych	229
11.4. Interesy narodowe Rosji	231
11.5. Polityczne wykorzystywanie surowców energetycznych przez Rosję	234
11.6. Zależności konkurencyjne w sferze energetycznej	238
11.7. Stanowisko Unii Europejskiej w kwestiach energetycznych	241
11.8. Uwarunkowania energetycznych perspektyw konkurencyjnych	247
11.9. Rosja w czasie pandemii COVID-19 i jej budżetowe założenia makroekonomiczne na lata 2021–2023	251
11.10. Zakończenie	257
Rozdział 12. Unia Europejska a Chińska Republika Ludowa	261
12.1. Wprowadzenie	261
12.2. Dynamiczny rozwój gospodarczy Chińskiej Republiki Ludowej	262
12.3. Polityczno-prawne podstawy stosunków dwustronnych	266
12.4. Czynniki i instrumenty dwustronnej zagranicznej polityki ekonomicznej	272
12.5. Stosunki handlowo-ekonomiczne	275
12.6. Przekształcenia struktury towarowej handlu zagranicznego	280
12.7. Pogłębianie współpracy ekonomicznej	288
12.8. Unia Europejska wobec Chin w warunkach kryzysu gospodarki światowej	289
12.9. Zakończenie	291
Rozdział 13. Perspektywy stosunków ekonomicznych między Unią Europejską a Chinami w warunkach pandemii COVID-19	293
13.1. Wprowadzenie	293
13.2. Wpływ zmian na stosunki dwustronne	294
13.3. Możliwości dalszego rozwoju współpracy	300
13.4. Stosunki ekonomiczne między Unią Europejską a Chinami w czasie pandemii	302
13.5. Rozszerzanie reform i pogłębienie rozwoju Chin w odpowiedzi na pandemię	311
13.6. Perspektywy rozwoju Chin a przemysł wysokich technologii na Zachodzie	314
13.7. Zakończenie	316

Rozdział 14. Kontrowersje wobec chińskiej inicjatywy Nowego Jedwabnego Szlaku	319
14.1. Wprowadzenie	319
14.2. Sytuacja na Morzu Południowochińskim	319
14.3. Interesy chińskie	323
14.4. Gwadar Port – kluczowy punkt Nowego Jedwabnego Szlaku	328
14.5. Kontrowersje wokół Nowego Jedwabnego Szlaku	330
14.6. Nowy Jedwabny Szlak a Polska	333
14.7. Powrót systemu trybutarnego?	336
14.8. Ocena Nowego Jedwabnego Szlaku	337
14.9. Rozwój infrastruktury	338
14.10. Kraje mogące wpaść w pułapkę zadłużenia	339
14.11. Pas i Szlak a możliwości kryzysu zadłużenia na świecie	341
14.12. Opozycja państw Zachodu wobec Nowego Jedwabnego Szlaku	341
14.13. Kompleksowe porozumienie inwestycyjne Unii Europejskiej z Chinami w kontekście realizacji inicjatywy Pasa i Szlaku	343
14.14. Perspektywy Pasa i Szlaku w obliczu pandemii COVID-19	345
14.15. Zakończenie	349
Rozdział 15. Konsekwencje pandemii COVID-19 dla gospodarki światowej	353
15.1. Wprowadzenie	353
15.2. Wpływ zakłóceń w krajach Azji Wschodniej na „zarażenie łańcucha dostaw”	354
15.3. Rozmiary szoku w gospodarce światowej w czasie pandemii	357
15.4. Konsekwencje pandemii dla Polski i Unii Europejskiej	360
15.5. Zróżnicowane nasilenia wstrząsu w Chinach i szoku globalnego w czasie pandemii ..	369
15.6. W kierunku nowej dynamicznej gospodarki światowej	373
15.7. Zakończenie	375
Rozdział 16. Nowoczesne technologie informacyjno-komunikacyjne w walce z pandemią COVID-19 i wzrost ich perspektywicznego znaczenia	377
16.1. Wprowadzenie	377
16.2. Sztuczna inteligencja i internet rzeczy w walce z pandemią	377
16.3. Budowa sieci piątej generacji – 5G w obliczu pandemii	385
16.4. Zakończenie	395

Rozdział 17. O kapitalizmie inwigilacyjnym	397
17.1. Wprowadzenie	397
17.2. W kierunku kapitalizmu inwigilacyjnego	397
17.3. Nowoczesna technologia w inwigilacji społeczeństwa – System Zaufania Społecznego	408
17.4. Zakończenie	416
Podsumowanie	419
Summary	435
Bibliografia	437